

A Sensorweb é uma empresa de tecnologia que atua com soluções em Internet das Coisas para área de Saúde, monitorando através da internet informações como temperatura e umidade para garantir a segurança de medicamentos, vacinas, sangue, pesquisas, entre outros materiais importantes nesta área.

Procuramos pessoas incríveis para nos ajudar a construir a próxima geração da Internet. Convidamos a integrar nosso grupo, pessoas com curiosidade, com vontade de aprender e crescer junto com a empresa. Buscamos alguém para desenvolver e acompanhar nossas parcerias e canais, promovendo e dando suporte a estes para atingirmos nossas metas comerciais.

Consultor de Canais

Atividades

- Prospecção e identificação de parceiros comerciais e institucionais;
- Realizar apresentações comerciais junto a parceiros de forma remota e presencial;
- Promover parcerias comerciais através de relacionamento com parceiros e empresas idôneas;
- Apresentar relatórios e indicadores ao gestor da área comercial;
- Lançamento e digitalização de propostas de parcerias comerciais;
- Elaboração de relatórios de acompanhamento e controle das metas e resultados, identificar oportunidades do mercado, manter-se atualizado com as notícias do setor, acompanhar os indicadores de área;
- Participação de eventos correlacionados à área de atuação;
- Relacionamento em diferentes áreas da empresa;
- Atualizar diariamente os dados coletados e de todas as atividades no software de funil de vendas disponibilizado para o trabalho;

Requisitos

- Ensino superior - Ensino Superior;
- Conhecimento em Informática e Internet (Ferramentas de busca da Internet e Pacote Office);
- Disponibilidade para eventuais viagens;

- Possuir carteira de habilitação (Categoria B);
- Experiência mínima de 2 anos em Relacionamento com cliente ou Setor Comercial;

Habilidades

- Boa comunicação e habilidade em vendas e negociação;
- Empatia
- Organização e gestão do tempo;
- Proficiência verbal e escrita;

Diferenciais

- Desejáveis conhecimentos em marketing digital e funil de vendas;
- Conhecimento em Pipeline de vendas e/ou Canais;
- Conhecimento em lidar com clientes e parceiros do Mercado Healthcare;
- Formação na área de saúde;

INFORMAÇÕES PARA CONTRATAÇÃO

Tipo de Contratação

CLT

Remuneração & Benefícios

Faixa Salarial: Fixo (média do mercado) + Variável de comissões e bônus por metas.

Local da Vaga: Florianópolis – SC

Área: Comercial/Vendas

Benefícios:

- VT, VR, Plano de Saúde;
- Excelente ambiente Organizacional;
- No Dress Code;
- Equipe de altíssimo nível técnico e ótimo relacionamento pessoal;
- Cultura de feedback e desenvolvimento.

Horário de Trabalho & Local

Flexível - preferencialmente horário comercial;

Acha que você é a pessoa ideal para essa vaga?

Envie seu currículo, com a identificação **[Vaga Consultor de Canais]** no título para:
rh@sensorweb.com.br